



Animez des formations dynamiques et pragmatiques

La pédagogie active appliquée au quotidien.

- Vos formations manquent de dynamisme ? Les résultats ne sont pas à la hauteur de vos attentes ? Changez de format, passez de formateur à animateur.
- Avec ce module, vous pourrez appliquer une pédagogie active, progressive et participative. Vous construirez des journées de formation attractives et stimulantes.
- Vos collaborateurs et stagiaires seront ainsi prêts à mettre en pratique dès le lendemain.

Objectif pédagogique

- Transformer les compétences à développer en objectifs pédagogiques
- Structurer un module de formation par un processus pédagogique
- Favoriser le développement de nouveaux savoir-faire
- Être autonome dans la construction de ses modules
- Maîtriser les règles de forme pour une animation interactive et mobilisatrice
- Intégrer les attentes spécifiques d'un auditoire commercial

Profil des stagiaires

- Manager opérationnel d'équipes de vente
- Formateur interne, moniteur
- Formateur occasionnel, par exemple chef de produit, expert, conférencier

Pédagogie

- Auto-évaluation en amont de vos pratiques
- Alternance de théorie et de pratique
- Construction par chaque stagiaire d'une séquence de formation
- Entraînement sur les étapes clés de l'animation

Programme

Les règles d'efficacité de la pédagogie

- Le cycle des compétences et les étapes du processus pédagogique
- Les différentes méthodes pédagogiques

Construire un module

- La formalisation des objectifs pédagogiques
- Le contenu d'un kit pédagogique
- Les méthodes d'animation en fonction des objectifs poursuivis
- Le choix des supports

Réussir l'animation d'un module

- Préparer les moments clés de la formation
- Susciter l'intérêt dès les premières minutes
- Les solutions pour faire prendre conscience des zones d'amélioration
- Réussir un apport de méthode en interaction avec le groupe
- Motiver l'entraînement et la mise en application
- Débriefing pour faire progresser

Surmonter les obstacles

- Traiter les résistances au changement
- Maîtriser le groupe
- Gérer les différents types de participants

Verrouiller les résultats

- Valider l'atteinte des objectifs pédagogiques

- **1310 € HT** (pour la formation)
- **1510 € HT** (pour le parcours : formation et auto-évaluation avant après et modules e-learning)
- **Durée : 2 jours** • **Dates : voir calendrier joint**
- **N° Conseil : 03 90 20 55 52**
- **Réf : ICDM11**



Nos conseils

- Pour renforcer votre impact face à un groupe, « **Affirmez-vous lors de vos prises de parole** » (p. 20)

Le + de cette formation

- Vous disposerez d'un prototype de module de formation à l'issue de cette formation

Votre parcours

Modules e-learning avant :

- Bien préparer sa prise de parole
- Maîtriser les supports de présentation

Modules e-learning après :

- Captiver l'attention de son auditoire
- Mener une réunion efficace
- Conclure une réunion